

**新規事業の創出・育成を手がける起業専門企業、エムアウトが  
あなたのアイデアを事業化します！**

**毎回テーマを設定し、ビジネスアイデアを募集**

初回のビジネスアイデア募集テーマは、「居住外国人」・「訪日外国人」

<http://www.m-out.com/idea/index.html>

マーケットアウトビジネスを創出・育成する起業専門企業の株式会社エムアウト(本社:東京都港区、代表取締役社長:田口 弘)は、2008年5月から事業開発活動の一端として、ホームページ上にビジネスアイデア募集ページを開設いたしました。

### 背景

#### ■「起業専門企業」エムアウトのミッション

中小企業庁が発表した『2008年度版中小企業白書』の最新結果(2006年調査)によると、事業所ベースでの開業率は6.4%、廃業率は6.5%となっており、前回の2004年の調査結果である開業率4.2%、廃業率6.5%と比べて開業率が大きく改善し、廃業率は横這いとなっています。

起業ブームと呼ばれる中、一昨年には新会社法も施行され、個人の起業に対するハードルが低くなってきています。その反面、起業してからの道のりの過程で倒れてしまう企業や個人も少なくありません。

エムアウトでは、起業を考えておられる方々がお持ちの事業アイデアと、エムアウトが持つ新規事業創出ノウハウを融合し、起業の成功確率を上げ、共同で事業を作り上げていくことを検討しております。昨年は、ビジネスプランコンテストやマーケットアウト講座を実施し、多くの方からご応募いただきました。現在、ご応募いただいたアイデアの中から複数のプロジェクトが立ち上がり、応募者の方にもご参画いただく形で事業化準備を進めています。

この度エムアウトでは、これまでの取り組みを更に進化させ、事業開発活動の一端として、サイト内にて本格展開することとなりました。

### 「ビジネスアイデア募集」概要

#### ■あなたのアイデアを事業化します！

エムアウトではマーケットアウトビジネスを生み出す原点となる新鮮なビジネスアイデアをテーマ別に常時受け付けています。優れたビジネスアイデアは、実際の事業化までに、さまざまな視点から検討を加えることによって、より実現可能性の高いプランとなります。

お送りいただいたビジネスアイデアは、エムアウト内で選考を実施し、通過者には個別にご連絡の上、インタビューにご協力いただきます(謝礼進呈)。

#### アイデア窓口



その後、アドバイザー(報酬あり)、または実際の参画者として引き続き事業化に向けてご協力いただくケースもございます。

## 現在募集中のテーマ

■ 毎回募集テーマを設定し、そのテーマに応じたビジネスアイデアを募集いたします。

今回は、外国人登録者の増加や訪日外国人旅行者の増加から見られる外国人関連ビジネスの市場成長に着目し、そこをターゲットとしたビジネス展開を検討しています。詳細テーマは以下の通りです。

### テーマ① 居住外国人をターゲットとするビジネスアイデア

締切:2008年6月下旬

日本に居住する外国人の数は徐々に増えており、今後もさらなる増加が予想されています。しかしながら、日本に居住する外国人の方々に対して、現状では十分なサービスが提供されていなかったり、不便・不都合があったりすることはないでしょうか。

エムアウトでは、日本に居住する外国人の方々を今後拡大する重要マーケットと捉え、本当に必要なモノやサービスを適切に提供し、外国人の方々にとっても住みやすい日本になるようなビジネスアイデアを募集します。

### テーマ② 訪日外国人旅行者に関するビジネスアイデア

締切:2008年6月下旬

日本政府は「2010年までに1,000万人の訪日外国人誘致」を目標に、「ビジット・ジャパン・キャンペーン」を展開しており、訪日外国人の数は毎年順調に伸びています。観光施設の標識の多言語化や空港の滑走路の拡張など受け入れ体制の構築は徐々に進んでいますが、外国の方々に日本の魅力を知ってもらうための仕掛けや、訪日外国人旅行者をサポートするサービス、多様化する旅行者のニーズへ柔軟に対応する仕組みなど、ビジネスとしての取り組み余地は依然として大きいと思われれます。

エムアウトでは、魅力ある日本を世界にアピールし、訪日外国人旅行者を増加させることができるようなビジネスアイデアを募集します。

### テーマ③ 海外のサービスを日本流にアレンジするビジネスアイデア

締切:2008年6月下旬

サービス産業は日本のGDPの7割を占める重要な産業です。日本経済活性化のためにもサービス産業におけるイノベーションと生産性向上が課題とされていますが、サービスはモノと違って輸入が困難なこともありグローバル競争にさらされにくいという特徴があります。また、海外のサービスを日本にそのまま持ってきて規制や商慣習の違いから上手く行かないケースが大半で日本流のアレンジが必要になります。

エムアウトでは、海外のサービスを日本流にアレンジすることで、日本人の生活をより良いものにするビジネスアイデアを募集します。

## 株式会社エムアウトについて

エムアウトは、「起業専門企業」として「マーケットアウト」の理念のもと、現在3つの事業を展開しております。

「マーケットアウト」とは、「プロダクトアウト」のまったく逆の発想から生まれた概念です。我々は、お客様が本当に求めている商品・サービスを提供していきます。

マーケットアウトの視点で立ち上げた新事業を、エムアウトの持つ経営ノウハウや資金、情報、人材を活用して成功へ導き、自立した事業会社として社会に送り出すことを目的とし、我々は「起業専門企業」として日々邁進しております。マーケットアウトに基づく新事業を創出・育成することにより、豊かで活気に満ちた新しい社会づくりに貢献することを使命としています。

## 本プレスリリースに関する報道関係者のお問い合わせ先

■株式会社エムアウト 広報担当:井川沙紀、松宮晶乃

TEL:03-5412-8610/FAX:03-5412-8615 email:[pr@m-out.com](mailto:pr@m-out.com)

## 会社概要

- 会社名 :株式会社エムアウト <<http://www.m-out.com/>>
- 代表者名 :代表取締役:田口 弘
- 設立 :2002年10月
- 所在地 :(本社)東京都港区南青山2-11-16 AIG 青山ビル
- 連絡先 :TEL:03-5412-8610/FAX03-5412-8615
- 資本金 :5,000万円
- 業務内容 :ファインアーツ事業、アイデクト事業、キッズベースキャンプ事業
- ホームページ :<http://www.m-out.com/>